



企業「営業パーソン対象」研修

売り込まなくても売れる、ご紹介につながるセルフプロデュースを印象術のワーク形式で実践。おもてなし・話し方・立ち居振る舞い・マナーを磨き、また会いたい人を目指します。品格ある言い換え表現や美声トレーニングで第一声から好印象を獲得。すぐに活かせるアクションプランも策定します。

～選ばれる営業力・コミュニケーション向上のコツ～

～また会いたい人になるセルフプロデュース術～

(ワーク中心コンテンツ)

- ・売れる営業パーソンはココが違う
- ・おもてなし術でサプライズに変える
- ・セルフブランディング術
- ・第一声で魅了する美声エクササイズ
- ・伝わる話し方のコツ
- ・さすがと言われる立ち居振る舞い
- ・今さら聞けないマナー
- ・品格アップの言い換え
- ・アクションプラン